

ABEVD

A1) Diário do Nordeste - Fortaleza , 02/06/2003, Negócios, 15

Marketing de rede: aprenda a lucrar com a venda direta

“Ganhe até R\$ 100 mil por ano trabalhando para uma multinacional em casa”. Ao receber um chamamento implícito carregado de tamanho apelo, não sonhe com dinheiro fácil, mas também não o ignore de cara, duvidando da promessa. Em geral, esse tipo de mensagem nas propostas via e-mail, ou por outras formas de contato, para trabalhos em marketing de rede costuma deixar as pessoas resabiadas. Mas existem casos em que, com boa administração e muito trabalho, é possível ter sucesso no ramo, com um negócio próprio. Em geral, o trabalho consiste na venda de produtos fabricados por determinada empresa - entre as mais comuns estão Amway, Herbalife e Nature's Sunshine -, sem vínculo com o fornecedor, em troca do recebimento de uma comissão sobre as vendas, que pode chegar a 50%. Mas, diferentemente do trabalho de distribuição para empresas como Avon e Natura, o marketing de rede permite a remuneração pelo recrutamento de outros distribuidores. Por esse sistema, o primeiro vendedor ganha duplamente: pela quantidade de vendedores que arrebanhar para a empresa e pelas vendas deles. O Diretor de Novos Negócios da Associação Brasileira de Empresas de Vendas Diretas (ABEVD) , **Marcelo Pinheiro**, comenta que “essa é uma chance de ser um empresário e ganhar dinheiro com baixo investimento”. Segundo ele, as leis brasileiras impedem que o distribuidor assuma algum compromisso com o fornecedor, evitando dessa forma, a constituição da conhecida pirâmide, enquadrada como estelionato. Pinheiro afirma que, para ser bem-sucedido, o revendedor precisa combinar uma grande rede de consumidores com a formação de uma equipe eficiente abaixo dele. O interessado deve, necessariamente, procurar um distribuidor que já atue na área para indicá-lo. Ao adquirir um kit de produtos e instruções para venda, por um custo que varia entre R\$ 100 e R\$ 200, o distribuidor já pode começar a vender. Para ter acesso a essa atividade, o interessado deve ter 18 anos ou mais. Não existe necessidade de abrir uma microempresa.
